

# ManagerIn (Vertrieb)

## BERUFSBESCHREIBUNG

ManagerInnen, die in diesem Bereich tätig sind, entscheiden z. B. über Absatzwege, Transportmöglichkeiten sowie darüber, ob der Vertrieb über eigene Filialen oder über Zwischenhändler erfolgen soll. In Zusammenarbeit mit ManagerInnen aus dem Verkaufsbereich planen sie den Einsatz von Außendienstpersonal wie z. B. Vertretern und erarbeiten Ausbildungs- und Schulungsprogramme für das Verkaufspersonal und die VertreterInnen. Weiters betreuen sie auch Serviceeinrichtungen für Kunden und wickeln Aufträge und Lieferungen ab.

## Ausbildung

Die Ausbildung erfolgt im Rahmen eines Studiums an einer Universität, Fachhochschule oder Pädagogischen Hochschule und dauert meist 6 Semester (3 Jahre) für ein Bachelorstudium und weitere 4 Semester (2 Jahre) für ein anschließendes Masterstudium. Manche Studienrichtungen haben auch eine andere Studiendauer. Voraussetzung für ein Studium ist in der Regel die Matura, Berufsreifeprüfung oder Studienberechtigungsprüfung.